

**Vertriebsmitarbeiter für Key Account und Partner Management (m/w)**  
Kennziffer: R-260710/22

**Qualifikation:**

Ausbildung/Studium: betriebswirtschaftlicher Studiengang  
Sprachen: Deutsch  
Englisch (verhandlungssicher)  
Französisch (Grundkenntnisse)

**Spezifische Kenntnisse:**

EVU Marktkenntnisse (vorteilhaft)  
Präsentationstechniken  
Sicherer Umgang mit MS-Office

**Fach- und Kundenkompetenz:**

Methoden zur Markt- und Wettbewerbsanalyse  
Up- und Cross-Selling-Erfahrungen  
Methoden im Direktvertrieb (Telesales, CRM, Pre-Sales, Angebotsgestaltung und -nachverfolgung, Beratung- & Projektbegleitung, Bekanntmachung Serviceportfolio...)  
Methoden für Kundenentwicklungspläne, Kundenbindungsmaßnahmen  
Erfahrungen im Vertriebsreporting  
Messeerfahrungen

**Sonstige Anforderungen:**

Einschlägige Berufserfahrung im Auf- und Ausbau stabiler Kundenbeziehungen  
sehr gutes Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Dienstleistungsorientierung  
Teamfähigkeit  
Führerscheinklasse B

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter oben angegebener Kennziffer an:

Entweder: prego services GmbH  
Am Halberg 3  
66121 Saarbrücken

oder: [bewerbung@prego-services.de](mailto:bewerbung@prego-services.de)